

**Als kompetenter und zuverlässiger Partner in allen Fragen der Ausbildung, Weiterbildung und Qualifizierung staatlich geprüfter Abschlüsse in den Berufen der Ergotherapie, der Physiotherapie sowie der Pflege sind wir – VIDACTA Bildungsgruppe GmbH – an Ihrer Seite.**

**Mit vollem Engagement erfüllen wir unsere Dienstleistungen und bringen dafür die Kompetenz und Hingabe auf, um großartige Arbeit zu leisten und halten uns dabei an den Vorsatz, jeden Tag unser Bestes zu geben. Unsere tägliche Motivation für den gemeinsamen Erfolg besteht aus der Kreativität, der Empathie und der Innovation sowie dem festen Glauben an eine erfolgreiche Weiterentwicklung unserer Ziele.**

### **Wir suchen Sie**

**ab dem 01.05.2022 in Essen**

**als Key Account Manager (m/w/d)**

#### **Ihr Aufgabenbereich umfasst**

- Sie gewinnen Kliniken, Unternehmen, Institutionen, Praxen und Einrichtungen als Partner.
- Sie machen hierzu die richtigen Ansprechpartner ausfindig und überzeugen sie in Gesprächen von einer Zusammenarbeit mit der VIDACTA Bildungsgruppe.
- Sie sind ein Kommunikationstalent und reaktivieren so Kontakte aus der Vergangenheit, betreuen regelmäßig bestehende Partner und bauen Customer Relations weiter aus.
- Sie unterstützen die Unternehmen der VIDACTA Bildungsgruppe – VIDACTA Schulen sowie VIDACTA International im Rahmen von Akquiseprozessen und vermitteln nationale und internationale Auszubildende und Fachkräfte an Praktikumsstellen bzw. Arbeitgeber.

#### **Sie bringen mit**

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium oder eine relevante Ausbildung in den Gesundheitsfachberufen oder im kaufmännischen Umfeld.
- Aus Ihren vorherigen Berufserfahrungen im Sales, Cross-Selling, Verkauf-, oder im Dienstleistungsbereich haben Sie Ihre Fähigkeit mehrfach unter Beweis gestellt, Menschen zu überzeugen.
- Sie bringen bereits Erfahrungen im Vertrieb oder der Personaldienstleistungsbranche mit und konnten nachhaltige Vertriebsserfolge erzielen.
- Sie sind ein echtes Kommunikationstalent und schaffen es, mit Charme und Fachwissen, Partner für eine Zusammenarbeit zu gewinnen.
- Vertriebliches Geschick, freundliche Hartnäckigkeit, verhandlungssichere Ausdrucksweise und Serviceorientierung machen ein Teil Ihrer Persönlichkeit aus.

#### **Wir bieten Ihnen**

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- eine adäquate Vergütung
- Raum zur Entwicklung und Gestaltung Ihres Arbeitsumfeldes
- eine transparente, flache, offene, kommunikative Unternehmensstruktur
- Unterstützung bei Fort- und Weiterbildung
- disziplinären und interdisziplinären Austausch an und unter den Standorten
- Vermögenswirksame Leistungen
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten

**Die Begriffe Cross-Selling, Kooperationen, Vertrieb, Akquise und Relationship Management lassen Ihre Augen strahlen? Sie möchten in diesem dynamischen Umfeld Ihre therapeutischen Kenntnisse im Key Account Management einbringen und die Entwicklung der Vertriebsstrategie in einem wachsenden, innovativen Bildungsunternehmen stärken?**

**Senden Sie uns Ihre Unterlagen. Bewerben Sie sich – gerne bevorzugt digital – bei**

#### **VIDACTA Bildungsgruppe GmbH**

Frau Cornelia Moritz

Gladbecker Straße 431 – 435

**45329** Essen

**bewerbung@vidacta-gruppe.de**

**Telefon: +49 201 475 778 0**

www.vidacta-gruppe.de

www.vidacta-schulen.de